

Мегаполисы России и Китая: сравнительный анализ Санкт-Петербурга и Шанхая

М.К. Горшков

В статье представлены результаты сравнительного исследования населения крупных городов России и Китая (Санкт-Петербург и Шанхай). Проведенные исследования позволяют выявить сходства и различия в социальной структуре, семейной жизни, а также сравнить отношения граждан к ценностным предпочтениям.

Исследование проведено Институтом социологии РАН и Институтом социологии Шанхайской академии социальных наук по единой методике и базировалось на репрезентативных случайных выборках населения двух городов (в Санкт-Петербурге размер выборки составлял 1300 человек, в Шанхае - 1600). Опросы населения в двух городах проводились в период июль - сентябрь 2008 г., до начала финансового кризиса, что позволяет говорить о корректности сопоставления сравнительных данных. Выбор городов был продиктован несколькими важными соображениями. Во-первых, как Санкт-Петербург, так и Шанхай - это два так называемых «вторых» по размерам и уровню развития города двух реформируемых стран - России и Китая. Во-вторых, как Санкт-Петербург, так и Шанхай являются городами, имеющими выраженную культурную специфику, с выраженным европейским влиянием.

Оба сравниваемых города имеют длинную, многовековую историю, которая была и остается по сей день важным фактором организации социальной жизни. Санкт-Петербург создавался как «окно России в Европу», как центр духовной жизни и административный центр воссоединявшегося с Европой российского государства. Схожие линии развития прослеживаются и в судьбе Шанхая. В XIX - начале XX века Шанхай стал для Китая вратами во внешний мир, территорией, на которой осуществлялись торговые и политические контакты с другими странами. В городе возникли целые кварталы для проживания иностранцев, построенные по европейским образцам, сложились диаспоры выходцев из других стран, находивших в городе убежище и работу.

Анализируя ситуацию в двух городах, необходимо принимать во внимание важные различия между ними. Во-первых, Санкт-Петербург меньше Шанхая: Шанхай, в котором проживает около 19 миллионов человек, - это крупнейший мировой мегаполис, Санкт-Петербург - это также мегаполис, но его население примерно в 4 раза меньше. Во-вторых, Санкт-Петербург является не только культурным, но и промышленным центром: в нем структура населения в значительной степени определяется его промышленным профилем. Шанхай в меньшей степени город промышленных производств и в большей степени город, осуществляющий функцию координации и управления промышленным производством и торговлей. Это - один из крупнейших в Азии финансовых центров: здесь работает одна из самых влиятельных фондовых бирж, держат свои штаб-квартиры и представительства крупнейшие китайские и зарубежные банки. В-третьих, Санкт-Петербург имеет меньше оснований, чем Шанхай, считаться городом мигрантов. В Шанхай в поисках работы и лучшей жизни прибывали и продолжают прибывать миллионы выходцев из сельских районов Китая и малых городов.

Социально-классовая структура двух городов. Переход к рыночной экономике стал новым этапом преобразования двух городов. «Шоковая терапия», примененная к монополизированной, ориентированной на оборону экономике Санкт-Петербурга, вызвала резкий спад промышленного производства. В какой-то момент казалось, что город вернулся в послереволюционную эпоху. Большая часть его предприятий либо вовсе остановилась, либо

Горшков Михаил Константинович – член-корреспондент РАН, директор Института социологии РАН.
E-mail: M_Gorshkov@isras.ru

работала «вполоборота», значительная часть населения оказалась в рядах безработных. Вынужденно высвободившееся трудоспособное население перемещалось в те области экономики, которые именно в этот период оказались в фазе подъема - торговлю и сферу услуг. В Шанхае реформы проводились иначе, чем в Санкт-Петербурге: китайский план реформ не предполагал «шоковых» способов воздействия на экономику. Предприятия, доставшиеся городу в наследство от дореформенной эпохи, продолжали работать, государство делало все возможное, чтобы сохранить рабочие места для рабочих, не допустить высокого уровня безработицы. Но бурное развитие экономики Шанхая происходило на новом этапе развития не столько благодаря модернизации промышленности, сколько благодаря тому, что город снова обрел статус «ворот» во внешний мир, вернул себе торговые и административные функции. Новейшая история двух городов легко прочитывается в потоках мобильности и структурных характеристиках населения каждого из них.

В Санкт-Петербурге больше, чем в Шанхае, доля управленцев и существенно больше доля специалистов и квалифицированных рабочих. В Шанхае больше доля предпринимателей, а также тех, кто занимается рутинным неручным трудом - клерков, рядовых госслужащих, техников, лаборантов. В структуре населения Шанхая заметно больше, чем в Санкт-Петербурге, доля неквалифицированных рабочих.

Как показало исследование, в обоих городах **управленцы** являются весомой группой. В Санкт-Петербурге ее доля в населении примерно в полтора раза больше, чем в Шанхае. Чуть более 1% руководителей занято на высших позициях в государственных или муниципальных органах, 13,9% работают в различных государственных организациях - институтах, школах, больницах, 12,7% - на российских акционерных предприятиях. Более половины управленцев города заняты на российских частных предприятиях, под которым понимается предприятие, принадлежащее одному или нескольким частным лицам. Еще 15,2% работают на индивидуальных частных предприятиях, то есть предприятиях, принадлежащих одному владельцу. Доля управленцев, обслуживающих иностранные или смешанные предприятия, невелика: в сумме она составляет 3,8%.

В Шанхае доля высших руководителей в структуре группы также мала (1,5%), 10,8% заняты на предприятиях, которые китайская сторона определяет как «непроизводственные единицы, финансируемые из бюджета». По сути это те же предприятия социальной сферы - школы, больницы, высшие учебные заведения. Примерно четверть управленцев Шанхая заняты на предприятиях, которые охарактеризованы китайскими коллегами как «китайские акционерные общества». Под этот «зонтик» попадают, прежде всего, фабрики и заводы, а также предприятия сферы обслуживания, которые по-прежнему находятся

либо в полной собственности государства, либо принадлежат ему частично. Почти равна ей по размерам доля управленцев, занятых на иностранных или совместных предприятиях. На частных китайских предприятиях работает примерно треть изучаемой группы (32,3%). По 3,1% заняты в общественных организациях и так называемых «единицах коллективной собственности». Общественные организации представлены в совокупности не только КПК, но и создаваемыми при ее содействии другими общественными структурами - профсоюзными организациями и организациями местного самоуправления.

По многим параметрам группы управленцев в Санкт-Петербурге и Шанхае похожи: схожи доли занятых в организациях государственного сектора, а также доли руководителей, относящихся к высшему элитному звену государственного и муниципального управления. Существенные различия наблюдаются там, где определяются отношения собственности. В Санкт-Петербурге секторальная идентификация управленца более четко маркирована по линии «государственное» или «частное предприятие». Реалии современного Китая таковы, что значительная часть предприятий функционирует как частные, но при этом либо полностью или частично принадлежат государству, либо находятся под пристальным его вниманием. При этом китайское государство, устанавливая правила игры, старается не переходить границу, за которой контроль становится настолько плотным, что подавляет способность предприятия развиваться. Управленцы или крупные предприниматели приветствуются в рядах КПК, в которой они получают возможность влиять на политические решения, но и сами должны отвечать за достигнутые успехи.

Важное различие между двумя группами управленцев связано с разной степенью присутствия в городах зарубежных и совместных предприятий. В Санкт-Петербурге доля управленцев, работающих в зарубежных компаниях, исчисляется всего лишь несколькими процентами, в Шанхае - на этих предприятиях занята почти треть всей группы. Речь идет не только о производящих, промышленных компаниях, но и предприятиях кредитно-финансовой сферы, а также предприятиях, занятых производством услуг. Шанхай, в отличие от Санкт-Петербурга, получил импульс к развитию, благодаря массивным зарубежным инвестициям. Санкт-Петербург, несмотря на мощный промышленный потенциал, не смог стать столь же привлекательным для зарубежных инвесторов. Причины подобных различий широко обсуждались в экономическом сообществе. Очевидно, что главные факторы, привлекающие иностранных инвесторов в Китай, - это стабильность режима, а также изобилие и дешевизна рабочей силы.

Под **частными предпринимателями** в Санкт-Петербурге и Шанхае понимались люди, имеющие свое дело, занятые той работой, которую придумали для себя сами. Речь не идет о

крупных бизнесменах, которые также нередко именуются предпринимателями. К изучаемой группе, как правило, принадлежат либо те, кто занят индивидуальным бизнесом, либо те, кто все-таки владеет и управляет небольшой частью структуры, занятой производством товаров или услуг. В современной социологии предпринимателей принято относить к так называемому «старому» среднему классу. «Старым» он именуется потому, что существует гораздо дольше «нового», состоящего главным образом из управленцев и специалистов. Разумеется, далеко не всех частных предпринимателей можно зачислить в средний класс. Принадлежность к среднему классу предполагает относительно высокие доходы, позволяющие в полной мере пользоваться достижениями современной цивилизации. Результаты исследования говорят о том, что в этом плане группа далеко не однородна. В ней присутствуют как вполне благополучные слои, так и слои, имеющие невысокие стандарты жизни, как те, кого можно считать добившимся успеха, так и те, кто рассматривает свою нынешнюю социальную позицию как шаг вниз по социальной лестнице.

Предприниматели Москвы и Санкт-Петербурга существенно различаются уровнем дохода. В Санкт-Петербурге средний доход предпринимателя равен 2064 долларам при стандартном отклонении от средней, равной 1249 долларам. Это существенно больше средних доходов взрослого населения, равных в пересчете на доллары 753. В Шанхае ситуация складывается с точностью наоборот: средние доходы предпринимателей равны 203 долларам при стандартном отклонении, равном 159. В Шанхае заработки, которые можно рассматривать как высокие для данной группы, находятся на уровне, едва превосходящем средние показатели по населению в целом (266 долларов). Различия между петербургскими и шанхайскими предпринимателями оттеняются тем фактом, что первые работают меньше вторых: российские предприниматели работают в среднем 53 часа в неделю, китайские - 56. Среди российских предпринимателей больше тех, кто использует труд рабочих, в среднем предприятия российских предпринимателей крупнее.

Результаты исследования дают основания считать, что Санкт-Петербург и Шанхай заметно отличаются друг от друга подходами к предпринимательству и условиями его существования. В Санкт-Петербурге в группе предпринимателей находятся, как правило, те, кто прошел жесткий отбор на выживание в неблагоприятной институциональной среде. Если крупная компания имеет в своем распоряжении немалые ресурсы воздействия на государственные контролирующие органы, малые предприниматели находятся в полной зависимости от них. Уровень коррупции в государственных и муниципальных органах, осуществляющих надзор над предпринимателями, ничуть не меньше, а возможно, и больше, чем в Китае. Подобное сочетание факторов при-

водит к тому, что предприятия, не имеющие возможности откупаться от «наездов» властей, вынуждены балансировать на грани закрытия.

Неустойчивость, порождаемая институциональным прессингом, усугубляется нестабильной макроэкономической ситуацией - высокой инфляцией, высокими кредитными ставками, ограничениями на импортно-экспортные операции. Не удивительно поэтому, что класс предпринимателей в Санкт-Петербурге так мал, что в него входит чуть больше 2% населения.

В Шанхае легче, чем в Санкт-Петербурге, стать частным предпринимателем и легче выживать в этом качестве, но при этом принадлежность к группе не ведет автоматически к высоким стандартам жизни. Напротив, как уже говорилось выше, доходы предпринимателей ничуть не выше, чем зарплата наемных работников, занятых на крупных частных предприятиях. Здесь предпринимательство рассматривается как один из способов социальной и экономической адаптации, помогающий снизить уровень безработицы. Половина группы - это выходцы из других городов или деревень, во второй половине большинство представляют периферию города, которая официально маркируется как «его сельские районы». Тот факт, что приезжие или безработные могут без особых затруднений начать свой бизнес, способствует их экономической адаптации, помогает снизить давление на рынок труда.

Специалисты - одна из наиболее многочисленных групп, присутствующих в социальной структуре двух городов. В Санкт-Петербурге ее доля равна примерно трети всего населения, в Шанхае - примерно одной пятой. Если брать абсолютные цифры, то по числу специалистов Шанхай превосходит Санкт-Петербург: в Санкт-Петербурге численность специалистов будет равна 740 тысячам, в Шанхае - это почти 2,2 миллиона человек. В Санкт-Петербурге 12,8% специалистов заняты в органах управления, еще 34,2% работают в различных государственных учреждениях. Чуть более четверти опрошенных заняты на частных российских предприятиях, 8,3% работают в акционерных компаниях и 7,5% - в индивидуальных частных структурах. В зарубежных компаниях занято 4,5%, еще 2,6% работают на совместных предприятиях. В Шанхае в органах государственного управления занято примерно 0,5% всей группы, 13,6% работают в государственных учреждениях, 33,3% - на китайских акционерных предприятиях, 26,3% - в частных, индивидуальных компаниях. Около 16,7% работают в иностранных компаниях или совместных предприятиях.

Если в Санкт-Петербурге специалисты работают в основном на постоянной основе, в Шанхае основной формой занятости для них является контракт. На первый взгляд может показаться, что специалисты в Санкт-Петербурге защищены лучше, чем специалисты в Шанхае. В реальности же постоянная форма

занятости отнюдь не гарантирует специалисту рабочего места. В отсутствие контракта, предусматривающего условия найма и увольнения, работодатель получает свободу рук и может уволить работника без существенных для себя издержек. В Шанхае контракт определяет условия, в которых находится работник, а также обязанности работодателя в случае увольнения. Контракт обеспечивает высокую мобильность квалифицированных работников, направляет потоки мобильности в те отрасли, которые испытывают в них наибольшую потребность. Для развития рынков, включая рынок труда, контрактные формы занятости предпочтительнее, чем занятость, не имеющая временных ограничений. Успешное развитие контрактных отношений в значительной степени зависит от степени развития системы социальной поддержки работников, от институтов рынка труда, помогающих найти новую работу. В обоих городах эти институты далеки от совершенства, о чем более подробно будет сказано ниже.

Как и следовало ожидать, уровень доходов в группе специалистов в обоих городах выше, чем в среднем по населению. Следует, однако, признать, что в данном случае средняя величина - не вполне адекватная характеристика благополучия: доходы специалистов существенно разнятся в зависимости от сектора экономики, отрасли и позиций в иерархии управления. В российском городе наиболее высокие доходы получают сотрудники иностранных фирм (1117 долларов), совместных компаний (1094 доллара) и частных индивидуальных предприятий (949 долларов). Наиболее низкие доходы получают специалисты, занятые в государственном секторе: их зарплата в Петербурге, пиковые доходы получают специалисты, работающие на иностранные компании (536 долларов США в месяц).

В этой подгруппе наблюдается наибольшая величина стандартного отклонения, свидетельствующая о широком диапазоне, в котором находятся заработные платы данной категории работников (525 долларов США). На втором месте - руководители, занятые в государственном и партийном управлении (452 доллара при стандартном отклонении, равном 226) Уровень зарплат на совместных предприятиях несколько ниже (449 долларов США в месяц), при этом уровень стандартного отклонения, характеризующий доходы данной подгруппы, несколько выше (374 доллара). Оплата труда на китайских акционерных предприятиях еще ниже - примерно 341 доллар в месяц при стандартном отклонении, равном 230 долларам. Наименьшие доходы в Шанхае имеют специалисты, занятые в общественных некоммерческих организациях (168 долларов) и «единицах коллективной собственности» (213 долларов США в месяц). Заработная плата специалистов, работающих в государственном секторе, невелика (284 доллара в месяц при стандартном отклонении, равном 192 долларам).

Резюмируя, следует подчеркнуть, что в обоих городах специалисты - это гетерогенная группа, дифференцированная по целому ряду признаков, таких, как уровень благополучия, степень устойчивости рабочего места, уровень включенности в процессы управления. В Санкт-Петербурге, как и в Шанхае, наиболее благополучной с точки зрения оплаты труда является подгруппа специалистов, обслуживающая зарубежные компании, но по сумме характеристик, включающих в себя устойчивость рабочего места, в наиболее выгодном положении находятся специалисты, обслуживающие процесс управления, занятые в государственных или муниципальных органах.

Социально-экономические характеристики семей. Долговечность и значимость семьи и как социального института, и как экономической единицы общества, и как малой группы определяет многоплановость подходов к ее изучению и многообразие проблем для демографов, экономистов, социологов, историков, юристов, педагогов. В условиях экономической модернизации, имеющей, конечно, свои особенности в России и Китае, институт семьи и брака, основанный во многом на традиционных ценностях, подвергается значительным изменениям, сталкивается со многими проблемами и противоречиями. Успехи в проведении модернизации часто связаны с корректным решением демографических проблем и прогрессом в социально-экономической сфере.

В исследовании к группе «семейных» принадлежат следующие категории респондентов: 1) женатые и замужние; 2) женатые/замужние, живущие отдельно; 3) живущие в незарегистрированном браке. Все представленные ниже расчеты произведены только для этих групп опрошенных, объединенных в одну («семейные респонденты»). По данным опроса, наибольшее количество женатых мужчин как в Санкт-Петербурге (28%), так и в Шанхае (35%) относится к возрастной группе от 40 до 49 лет. Большинство замужних жительниц Санкт-Петербурга (31%) и Шанхая принадлежит к этой же возрастной группе (29%).

Значимые различия по включенности в супружеские отношения наблюдаются у мужчин и женщин в возрасте до 30 лет и в возрасте от 50 до 59 лет в обоих городах. Доли молодых замужних горожанок выглядят сопоставимыми: соответственно 23% (Санкт-Петербург) и 17% (Шанхай). А доля молодых женатых мужчин в Санкт-Петербурге (14%) в 2 раза больше, чем в Шанхае (7%). Это, вероятно, связано с введенными в Китае ограничениями по брачному возрасту. Семейный кодекс РФ разрешает заключение браков с 18 лет, при этом в особых случаях может быть сделано исключение в пользу более раннего возраста вступления в брак. По китайскому законодательству минимальный возраст регистрации брака для мужчин составляет 22 года, для женщин - 20 лет.

С наступлением предпенсионного и пенсионного (для женщин - с 55 лет, для мужчин - с 60 лет) возраста доля замужних женщин (14%) и женатых мужчин (21%) в Санкт-Петербурге ниже аналогичных показателей по Шанхаю (соответственно 24% и 30%). В Шанхае такая тенденция, хотя и менее выраженная, характерна для самой старшей возрастной группы (60 лет и старше). Это, вероятно, можно объяснить существенной разницей в продолжительности жизни в обоих городах. Ожидаемая продолжительность жизни при рождении в Санкт-Петербурге (расчет ГКС на 2008 г.) для обоих полов составляла 70,5 лет, для женщин - 75,8 лет, для мужчин - 64,9). По состоянию на 2008 г. средняя продолжительность жизни в Шанхае для обоих полов превысила 81 год (81,23 года, для женщин - 83,5 года, для мужчин - 79,06). По официальным данным, этот город занимает первое место в Китае по количеству пожилых людей - возрастная группа старше 60 лет - 20,8% горожан.

По данным опроса, в Санкт-Петербурге и Шанхае преобладают семьи, состоящие из 3 человек, двое из которых - супруги. При этом долях таких семей в Шанхае (59%) значительно превышает аналогичный показатель по Санкт-Петербургу (39%). Менее распространены семьи из 2 человек (двое - супруги): для Санкт-Петербурга в 26% случаев и для Шанхая в 20% случаев. Семью из 4 человек можно встретить в Санкт-Петербурге примерно в 2 раза чаще, чем в Шанхае (соответственно 23% и 9%). Как и следовало ожидать, в подавляющем большинстве случаев с семейным респондентом проживает его супруг или супруга. Совместно живущих супругов 99% в Санкт-Петербурге и 92% в Шанхае. В Санкт-Петербурге вместе с детьми живет 67% опрошенных, имеющих семью, в Шанхае эта доля составляет 72%.

Полученные данные подтверждают широко известную демографическую тенденцию, проявляющуюся во многих странах мира. В связи с модернизацией экономики и растущей урбанизацией преобладают нуклеарные семьи (только супруги и их дети) над расширенными. Эта тенденция, имеющая под собой преимущественно экономические основания, влияет на большее распространение супружеских отношений, которые родительство и родство только дополняют, по сравнению с распространением широких кровнородственных связей, характеризующихся большим количеством и значимостью межродственных обменов. Следует отметить, что часть исследователей относит к факторам нуклеаризации китайских семей помимо экономических причин и демографической политики стремительную вестернизацию сознания молодого поколения. Конечно, в большинстве случаев речь идет о сочетании западных и традиционных восточных ценностей. Как бы то ни было, нуклеаризация естественным образом связана с сокращением количества детей в семьях.

Доли семей с одним ребенком или несколькими детьми в обоих городах достаточно высоки. В

Шанхае 92% и в Санкт-Петербурге 86% семейных респондентов имеет ребенка или детей. Вопрос о количестве детей в семье очень актуален не только для населения России и Китая, но и для государств, осуществляющих разноразличную политику планирования семьи. Принятие решения о количестве детей - в первую очередь личное дело супругов. По нашим данным, косвенно можно судить, что это решение может в большей или меньшей мере соответствовать политике российского государства по стимулированию рождаемости и политике китайского государства по снижению рождаемости, хотя там она носит дифференцированный характер в зависимости от региона.

Жилищные условия семей. По данным опроса, в большинстве случаев в обоих городах жилье респондента находится собственности его самого и/или членов его семьи. В Санкт-Петербурге доля частных собственников жилья среди семейных респондентов больше, чем в Шанхае (соответственно 78% и 65%). Вероятно, дело в том, что значительная часть шанхайцев, особенно если они работники физического труда, проживают по месту своей работы (стройка, ресторан и т.д.), кроме того, многие приезжающие на заработки снимают жилье. В Шанхае больше семей, имеющих муниципальную жилплощадь (24%), чем в Санкт-Петербурге (18%), однако этот перевес не слишком существенный. Еще 8% шанхайских семей снимают жилье, в Санкт-Петербурге - 4%.

По данным Федеральной службы государственной статистики, на конец 2008 г. общая площадь жилых помещений, приходящаяся в среднем на одного жителя Санкт-Петербурга, составляет 23,5 кв. м. Газета «Жэньминь жибао» сообщает, что в 2004 г. размеры жилья на душу населения в городах Китая возросли примерно до 25 кв. м.

Большинство как шанхайских (суммарно 55%), так и петербургских семей (суммарно 68%) живет в трех- и двухкомнатных квартирах. Четверть семей обоих городов обитает в однокомнатных или в коммунальных квартирах, имея одну или несколько комнат. В четырехкомнатных или больших по площади квартирах проживают 11% шанхайских семей и всего 3% петербургских. Почти половина (46%) семей из двух человек в Санкт-Петербурге проживает в двухкомнатной квартире. В Шанхае - это пятая часть семей (20%), т.е. супружеские пары или семьи, состоящие из одного родителя и ребенка, в Санкт-Петербурге имеют более комфортные жилищные условия, чем в Шанхае. Однако ситуация иная, если мы сравним более многочисленные семьи. Так, в Санкт-Петербурге в двухкомнатных квартирах живут 38% семей, состоящих из 4 человек, и четверть семей, состоящих из 5 человек. В Шанхае доля многочисленных семей, проживающих в стесненных жилищных условиях, меньше, чем в Санкт-Петербурге (15% и 17%), т.е. соотношение количества комнат на человека не в пользу Санкт-Петербурга.

Владение имуществом. По всем позициям, за исключением сотового телефона и компьютера, мы наблюдаем значительные различия в имущественном положении семей Санкт-Петербурга и Шанхая. Наибольшее различие в материальном положении петербургских и шанхайских семей - в обеспеченности автомобилями. В Санкт-Петербурге личный автотранспорт имеют 55% семей, в Шанхае - 5%. Это различие можно объяснить, с одной стороны, популярностью вообще в Азии велосипедов и мопедов, с другой стороны - перегруженностью городских магистралей, принимая во внимание огромное количество населения. В настоящее время в Шанхае постепенно растет приобретение автомобилей.

Шанхайцы практически не содержат дач (их имеют 0,5% опрошенных семейных респондентов), в отличие от петербуржцев (44%). Такое явление, как дача, только начинает появляться в окрестностях Шанхая. Среднедушевой доход в большинстве (83%) шанхайских семей не превышает 300 долларов США. Всего около четверти (24%) петербургских семей находятся в таком же финансовом положении. Среднемесячный доход на одного члена в относительном большинстве (46%) семей Санкт-Петербурга составляет от 300 до 599 долларов США. Доля таких семей в Шанхае значительно ниже - 13%. Часть шанхайских семей, имеющих среднедушевой доход выше 600 долларов США, суммарно составляет 4%. В Санкт-Петербурге этот показатель заметно выше: среднедушевой доход от 600 до 899 долларов США у 19% семей и более 900 долларов США - у 11% семей. Эти данные не свидетельствуют о том, что петербургские семьи живут богаче шанхайских, однако большая капитализация их экономической жизни очевидна.

Ценностные приоритеты жителей Санкт-Петербурга и Шанхая. Сравнительное исследование ставило своей задачей найти общее и различия в субъективных оценках жителей Санкт-Петербурга и Шанхая: на какие ценности они ориентируются, какие качества нужны для того, чтобы добиться успеха, и, наконец, как они самоопределяют себя. Показательны различия между молодежью и взрослым населением в том, как ими оцениваются предложенные качества. Общая тенденция в обоих городах, выявленная исследованием, такова - чем моложе, тем чаще ценятся индивидуальные конкурентные качества, такие как предприимчивость, умение добиваться успеха, инициативность, активность, прагматизм. Эта тенденция намного ярче выражена в Санкт-Петербурге.

При этом в части моральных и личностно-профессиональных качеств и в Санкт-Петербурге, и в Шанхае прослеживается обратная тенденция: чем горожане моложе, тем меньше ценность моральных качеств, таких, как честность, равнодушие, законопослушность, трудолюбие и профессионализм. В Шанхае расхождения в

ценностных приоритетах между поколениями значительно слабее, чем в Санкт-Петербурге. Более того, молодежь в Шанхае ценит ответственность сильнее, чем люди старших поколений. Что касается Санкт-Петербурга, то его молодые жители, с одной стороны, значительно больше значения придают чувству собственного достоинства. Однако, наряду с этим, молодые петербуржцы демонстрируют несколько большую, нежели предыдущие поколения готовность к участию в решении общих дел. В Шанхае не выявлено значимых различий между молодежью и взрослым населением по указанным качествам.

Итак, по сравнению с китайской культурой, представленной шанхайскими данными, нынешняя российская культура (как она выглядит для Санкт-Петербурга) более индивидуалистична и более ориентирована на современные конкурентные, чем традиционные ценности. Петербуржцы заметно сильнее ценят индивидуальные качества - такие, как чувство собственного достоинства и профессионализм. Ориентация на конкурентные ценности как тенденция также замечена и в Шанхае, но что важно, при этом шанхайцы чаще, чем петербуржцы, ориентируются на законопослушность, ответственность, равнодушие, традиционные моральные устои и гармоничные отношения с окружающими. Китайские данные дают основания говорить, что их социорегулятивная система даже в крупном современном мегаполисе, таком как Шанхай, сохраняет традиционные рамки, и пока не подверглась сильной коррозии под влиянием глобальных и индивидуалистских тенденций, хотя это влияние уже заметно, особенно в молодежных когортах. Полученные данные также говорят о том, что в китайском обществе наблюдается межпоколенная трансляция ценностей, когда молодежь мало отличается от старших поколений. По российским данным ценностные расхождения между молодежью и старшими поколениями более заметны.

Представления о факторах успеха в обществах, где идут быстрые перемены, свидетельствуют о тех механизмах вертикальной мобильности и продвижения, которые работают лучше или хуже в этих условиях; о том, в какой степени те или иные свойства людей и системы отношений между ними поощряются обществом и дают максимальный успех, а какие нет. Конечно, такие представления сконструированы в массовом сознании под влиянием СМИ, но и опосредованы жизненным опытом людей. Они вполне могут служить и косвенными свидетельствами развития общественной регулятивной системы и ее институциональной основы.

В сравнительном исследовании была принята попытка выявить представления жителей двух городов о качествах, способствующих успеху в обществе. Респондентам предлагалось оценить важность качеств по пятибалльной шкале, на которой «5» означает «очень важно» и «1» - «совсем не важно».

Средние оценки качества

	Санкт-Петербург	Шанхай
Социальный капитал		
Связи с нужными людьми	4,47	4,39
Родственники, находящиеся на руководящих постах	4,38	4,43
Богатые родители	4,29	3,46
Связи за рубежом	3,62	3,33
«Достижительные» качества		
Хорошее образование	4,10	4,33
Упорство в достижении цели	4,32	4,03
Самолюбие, умение ставить высокие цели	4,15	4,05
Умение рисковать	3,94	3,84
«Приписанные» качества		
Проживание в развитом большом городе	4,06	3,55
Прописка в большом городе	4,06	3,23
Национальность	3,47	-
Пол	3,43	2,89
Моральные качества		
Честность	3,35	4,48
Трудолюбие	3,84	4,07
Законопослушность	3,29	3,94
Качества личности		
Природный ум	4,12	4,23
Обаяние, общительность	4,10	4,25
Красивая и приятная внешность	3,86	3,63
Независимость	3,78	4,06
Удача	4,39	4,13

Сходства проявляются в том, что жители двух городов в одинаковой мере отдают должное личным качествам, и в то же время в обоих городах важным для продвижения в обществе считают «обладание социальным капиталом» - наличие родственников, находящихся на руководящих постах, и полезных связей с нужными людьми.

Различия наблюдаются в том, что шанхайцы чаще, чем петербуржцы, признают важными моральные качества, такие, как честность, законопослушность, трудолюбие, тогда как петербуржцы больше «ставят» на личные достижительные или конкурентные качества (упорство, самолюбие, умение рисковать), что, собственно, вполне согласуется с данными, приведенными в предыдущем разделе. В Санкт-Петербурге придается большая значимость приписанным качествам - проживанию и прописке в большом городе и половой принадлежности.

Заметно, что в российской выборке иерархию качеств по важности возглавляют признаки наличия социального капитала и достижительные качества наряду с удачей. А замыкает эту иерархию - честность и законопослушность. В китайской же - самыми важными является честность, далее - социальный капитал и социальные качества (образование и коммуникабельность, трудолюбие), а как наименее важные отмечены приписанные качества (место прописки и проживания и пол).

Еще одно показательное различие заключается в восприятии такого качества, как «удача», которое оценивается петербуржцами выше, чем шанхайцами. Судя по результатам факторного анализа и по тому, в структуру какого фактора вошла переменная «удача», можно предположить, что смысл этого понятия различается. В Шанхае это свойство воспринимается как приписанное качество (либо удача есть, либо нет, это не зависит от индивида), в Санкт-Петербурге «удача» связана в одном факторе с личными качествами и амбициями, то есть воспринимается как качество, сопутствующее активной личности.

Понимание успеха в каждой стране, которое связано с культурой, различно. Остается вопрос - насколько понимание индивидуального успеха, встроенное в культурные нормы, институционально обеспечено, насколько оно сопряжено с пониманием общественного развития. Ответить на этот вопрос довольно трудно в рамках данного исследования, полученные оценки - лишь дают повод для размышлений. Известно, что под влиянием быстрых изменений культурные нормы размываются и трансформируются. Для китайской традиционной культуры понимание успеха укоренено в представлении о том, что стремление к успеху не должно быть в ущерб окружающим, прежде всего, членам своих групп. В представлении китайской культуры - успешный человек - это социальный человек, подчиняющий личное общественному.

Российский горожанин имеет несколько другое понимание «успеха», - наполненное скорее индивидуалистическим содержанием. Он чаще, чем китайский горожанин, в своей жизни опирается сам на себя. При этом такие качества, как честность и законопослушность, оцениваются им как менее важные в сравнении с другими качествами.

Gorshkov M.K. Megacities of Russia and China: Comparative Sociological Analysis of Saint-Petersburg and Shanghai.

Summary: The article deals with the results of the comparative investigation of the population of the largest cities of Russia and China (St.-Petersburg and Shanghai). The investigation depicts the similarities and differences in the system of social structure, family life and also shows citizens' attitude towards value orientations.

Ключевые слова

мегаполис, социальная дифференциация, социальные и экономические характеристики семей, ценности.

Keywords

megacity, social differentiations, social and economic characteristics of families, values.